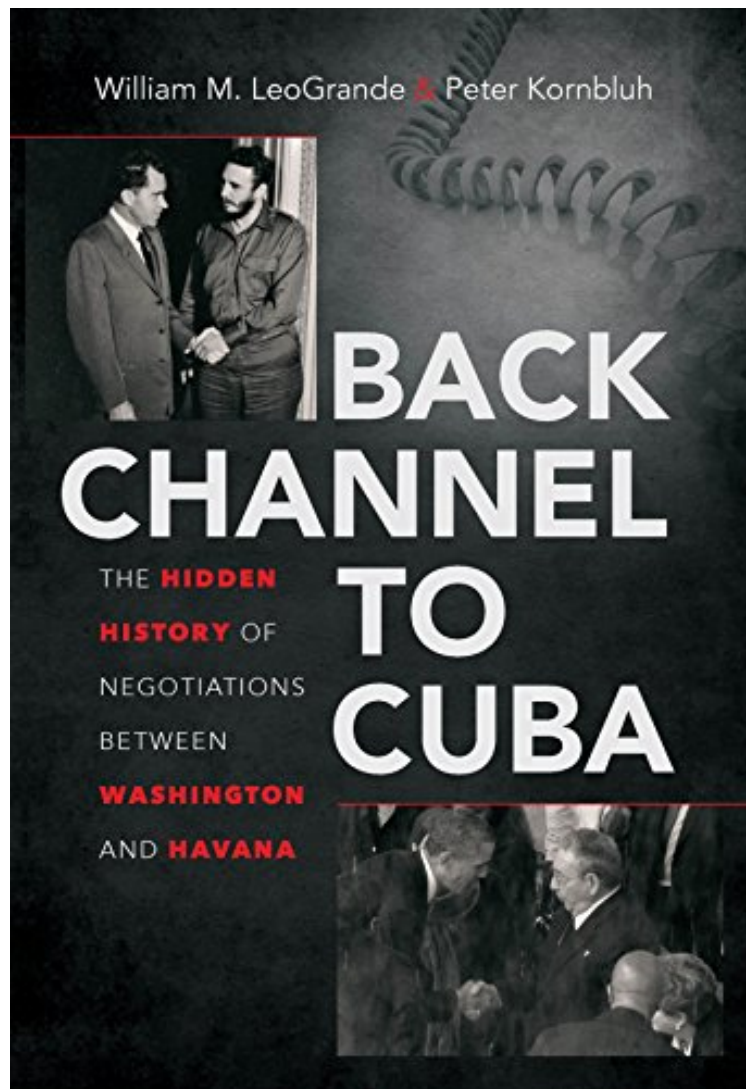


[Download free ebook] Back Channel to Cuba: The Hidden History of Negotiations between Washington and Havana

## Back Channel to Cuba: The Hidden History of Negotiations between Washington and Havana

Von William M. LeoGrande, Peter Kornbluh  
DOC | \*audiobook | ebooks | Download PDF | ePub



DOWNLOAD



+

READ ONLINE

Produktinformation - Verkaufsrang: #617346 in eBooks Veröffentlicht am: 2014-10-13 Erscheinungsdatum: 2014-10-01 File Name: B00N5YYUEK | File size: 16.Mb

Von William M. LeoGrande, Peter Kornbluh : Back Channel to Cuba: The Hidden History of Negotiations between Washington and Havana before purchasing it in order to gauge whether or not it would be worth my time, and all praised Back Channel to Cuba: The Hidden History of Negotiations between Washington and Havana:

Kundenrezensionen Hilfreichste Kundenrezensionen 1 von 1 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Ausgezeichnete Chronik der Beziehungen zwischen USA und Kuba, objektive Darstellung Von Oliver Vlckers Die

beiden Autoren William M. LeoGrande und Peter Kornbluh haben jahrzehntelange Erfahrung mit dem Thema Kuba. In diesem u.a. von Jimmy Carter empfohlenen Buch zeichnen sie die Geschichte der Beziehungen zwischen den USA und dem revolutionären Kuba auf. Trotz des emotionalen Themas bleibt diese Chronik sachlich und an den Fakten orientiert. Die Fakten sind dramatisch und sorgen für eine spannende Lektüre. Entsprechend der Abfolge der US-Präsidenten lauten die Kapitelüberschriften Eisenhower, Kennedy, Johnson, Nixon und Ford, Carter, Reagan und Bush, Clinton, Bush II und Obama. Das Schlusskapitel heißt *Intimate Adversaries, possible friends*. Als Wissenschaftler greifen die Autoren auf inzwischen freigegebene US-Regierungsakten zurück, ergänzt um Interviews mit Politikern, die sowohl auf Seiten der USA als auch auf Seiten Kubas persönlich involviert waren. Dies verleiht dem umfangreichen Werk eine hohe Authentizität. Was die Tatsachen angeht, dürften die Angaben des Buchs von allen Seiten anerkannt werden. Immer wieder, seit nunmehr fünfzig Jahren, bemüht sich die kubanische Regierung um bessere Beziehungen zu den USA, insbesondere die Aufhebung der Blockade. Mit ebensolcher Regelmäßigkeit werden diese Versuche insbesondere von den Exilkubanern in Miami und den US-Geheimdiensten torpediert, auch wenn manche US-Präsidenten zaghafte Versuche starten. Im Buch erscheinen die demokratischen Präsidenten Carter, Clinton und Obama schwach und wankelmütig, während der kriegsgerissene Republikaner Reagan durchaus zu Pragmatismus in der Lage war. Die Regierung der USA hat konsequent das Gegenteil dessen erreicht, was sie als Ziel vorgab: - die Invasion in der Schweinebucht vereinte die instabile Revolutionsregierung gegen den gemeinsamen Feind - da die USA fast nur die Freilassung von Oppositionellen als Währung in Verhandlungen akzeptieren, war dies geradezu eine Einladung, Regierungsgegner zu verhaften - das Embargo mag Kuba wirtschaftlich schaden, andererseits sind sich auch die härtesten kubanischen Castro-Kritiker in der Ablehnung des Embargos einig; zugleich ist dies eine überzeugende Rechtfertigung für jede wirtschaftspolitische Dummheit - die aufdringliche Bezahlung von Oppositionellen mit US-Dollars macht es berflüssig, Kritiker als ausländische Agenten zu denunzieren; jeder sieht, dass sie solche sind, wenn sie das Geld nehmen - die US-Regierung hat die Regierung von Fidel Castro unfreiwillig stabilisiert und durch den Mord an Che Guevara und die Attentatsversuche an Castro diese unsterblich gemacht - statt Kuba international isoliert zu haben, stimmen in der Uno regelmäßig rund 150 Länder gegen die Blockade durch die USA, nur USA und Israel stimmen dafür. Im Vergleich war Willy Brandts Ostpolitik wesentlich erfolgreicher. Im Schlusskapitel versuchen die beiden Autoren Ratschläge an die Verhandler beider Seiten zu formulieren, um gegenseitiges Verständnis und einen friedlichen Ausgleich zu erreichen. Das ist vernünftig und sympathisch, aber hoffnungslos, solange die Regierung der USA die Unabhängigkeit von Kuba als Enteignung betrachtet und dieses vermeintliche Eigentum zurückhaben will. Wie das Buch zeigt, haben die Geheimdienste der USA immer wieder einen bevorstehenden Kollaps Kubas prognostiziert: Nach dem Invasionsversuch, der Blockade, dem Zusammenbruch der Sowjetunion, den Massen-Bootsfluchten, der Erkrankung Fidel Castros. Fidel und die kubanische Staatswirtschaft haben das alles bestanden, und der Konflikt bleibt ungelöst. Aber die Zeiten ändern sich: In der Bevölkerung der USA gibt es keine Mehrheit mehr für die Blockade, und die Wirtschaftspolitik Kubas wird nach chinesischem Vorbild weniger ideologisch. In den nächsten Jahren wird sich zeigen, ob die Wirtschaft Kubas oder der USA zuerst zusammenbricht. Wer sich für die Außenpolitik der USA interessiert, für die Geschichte Kubas oder Verhandlungen in hoffnungslosen Situationen, wird dieses solide und ausführliche Buch mit Gewinn lesen.

**Kurzbeschreibung** Challenging the conventional wisdom of perpetual hostility between the United States and Cuba--beyond invasions, covert operations, assassination plots using poison pens and exploding seashells, and a grinding economic embargo--this fascinating book chronicles a surprising, untold history of bilateral efforts toward rapprochement and reconciliation. Since 1959, conflict and aggression have dominated the story of U.S.-Cuban relations. Now, William M. LeoGrande and Peter Kornbluh present a new and increasingly more relevant account. From John F. Kennedy's offering of an olive branch to Fidel Castro after the missile crisis, to Henry Kissinger's top secret quest for normalization, to Barack Obama's promise of a "new approach," LeoGrande and Kornbluh reveal a fifty-year record of dialogue and negotiations, both open and furtive, indicating a path toward better relations in the future. LeoGrande and Kornbluh have uncovered hundreds of formerly secret U.S. documents and conducted interviews with dozens of negotiators, intermediaries, and policy makers, including Fidel Castro and Jimmy Carter. The authors describe how, despite the political clamor surrounding any hint of better relations with Havana, serious negotiations have been conducted by every presidential administration since Eisenhower's through secret, back-channel diplomacy. Concluding with ten lessons for U.S. negotiators, the book offers an important perspective on current political debates, at a time when leaders of both nations have publicly declared the urgency of moving beyond the legacy of hostility. **Pressestimmen** Observers should look to *Back Channel to Cuba* and its mastery of detail and analysis for the precedents that map out the road ahead--and the potholes to avoid.--*American Historical* LeoGrande and Kornbluh's groundbreaking work is essential reading for U.S.-Cuban scholars and for anyone who wants to understand the context of Raul Castro and Obama's December 2014 announcements.--*Diplomatic History* Told in clear prose, this richly detailed book underscores how diplomacy makes headlines, but many exchanges happen far from

official negotiation tables.--Publishers Weekly, starred review A tour de force, Back Channel to Cuba never simplifies the complexity of the post-Revolution relationship between the United States and Cuba. The authors' virtuosity and enthusiastic vigor is reminiscent of John Le Carre as a political moralist while adhering to exacting scholarly standards.--The American Conservative Very well written. . . . It will be interesting for specialists, general readership, and undergraduate and graduate students.--Choice A fascinating and thorough intellectual introduction to the [December 2014 Obama-Castro] accords. . . . The book makes it clear that, during the long period of the Cuban-Soviet alliance, an agreement was practically impossible, though the history of attempts reads like a James Bond novel.--The New York of Books LeoGrande and Kornbluh's exhaustive and masterful diplomatic history will stand as the most authoritative account of U.S.-Cuban diplomatic relations during the five decades of Cuban President Fidel Castro's rule.--Foreign Affairs Challenging the prevailing narrative of U.S.-Cuba relations, this book investigates the history of the secret, and often surprising, dialogue between Washington and Havana. The authors, who spent more than a decade examining classified files, provide a comprehensive account of negotiations beginning in 1959. . . . suggesting that the past holds lessons for future negotiators." --The New Yorker An exceedingly well-written and well-documented account. . . . Essential for libraries that support research into the political and diplomatic history of America foreign relations with Cuba in the latter half of the 20th century.--Library Journal, starred review A tour de force, "Back Channel to Cuba" never simplifies the complexity of the post-Revolution relationship between the United States and Cuba. The authors' virtuosity and enthusiastic vigor is reminiscent of John Le Carre as a political moralist while adhering to exacting scholarly standards.--"The American Conservative" Kurzbeschreibung Challenging the conventional wisdom of perpetual hostility between the United States and Cuba--beyond invasions, covert operations, assassination plots using poison pens and exploding seashells, and a grinding economic embargo--this fascinating book chronicles a surprising, untold history of bilateral efforts toward rapprochement and reconciliation. Since 1959, conflict and aggression have dominated the story of U.S.-Cuban relations. Now, William M. LeoGrande and Peter Kornbluh present a new and increasingly more relevant account. From John F. Kennedy's offering of an olive branch to Fidel Castro after the missile crisis, to Henry Kissinger's top secret quest for normalization, to Barack Obama's promise of a "new approach," LeoGrande and Kornbluh reveal a fifty-year record of dialogue and negotiations, both open and furtive, indicating a path toward better relations in the future. LeoGrande and Kornbluh have uncovered hundreds of formerly secret U.S. documents and conducted interviews with dozens of negotiators, intermediaries, and policy makers, including Fidel Castro and Jimmy Carter. The authors describe how, despite the political clamor surrounding any hint of better relations with Havana, serious negotiations have been conducted by every presidential administration since Eisenhower's through secret, back-channel diplomacy. Concluding with ten lessons for U.S. negotiators, the book offers an important perspective on current political debates, at a time when leaders of both nations have publicly declared the urgency of moving beyond the legacy of hostility.